

MS

CONTACT

TÉLÉPHONE
+33 7 88 35 48 07

EMAIL
marie-solda@hotmail.fr

ADRESSE
35 rue du Château
74800 Amancy

MOBILITÉ
Permis B — véhiculée

LANGUES

Français Maternelle

Anglais Courant

COMPÉTENCES

- Vente & conseil
- Estimation & reprise de véhicules
- Négociation & closing
- Gestion de parc VO multimarque
- Fidélisation & suivi client
- Financement : LOA, LLD, crédit

QUALITÉS

- Sens du relationnel & réactivité
- Rigueur & sérieux
- Sincérité & discrétion

DISTINCTION

- Prix départemental de l'éducation citoyenne — remis par le préfet de Lons-le-Saunier (2014)

CENTRES D'INTÉRÊT

- Sport automobile
- Musculation & cardio
- Randonnée

MARIE SOLDÀ

CONSEILLÈRE COMMERCIALE AUTOMOBILE

PROFIL

Conseillère commerciale dans l'automobile depuis 2019, aujourd'hui responsable du parc VO particuliers. Ma force : une relation client soignée et durable — portefeuille fidélisé sur 7 ans — et une réelle expertise produit, de la reprise et de la négociation. Passionnée d'automobile, je souhaite mettre ce savoir-faire au service de véhicules d'exception.

EXPÉRIENCE

Responsable véhicules d'occasion — particuliers Depuis Sept. 2025
Élan Automobile — Ville-la-Grand

- Gestion du parc VO multimarque issu des reprises — ponctuellement des modèles premium (BMW, Audi, Mercedes, Ford Mustang)
- Estimation, reprise, fixation des prix et rotation du stock
- Périmètre VO, exercice en cours : 171 véhicules · 3,3 M€ de CA · 6,4 % de marge · 13 % de financement
- Marge : 210 k€ réalisés en 9 mois sur un objectif annuel de 260 k€

Conseillère commerciale automobile Oct. 2019 – 2025
Élan Automobile — Ville-la-Grand

- Vente VN/VO, conseil, financement (LOA, LLD, crédit) et reprise
- Près de 500 véhicules vendus · 11,75 M€ de CA depuis 2021 · 100/an en moyenne (record : 127)
- Marge personnelle portée de 6,3 % à 8,8 % — meilleur niveau sur l'exercice en cours

Acheteuse-vendeuse · Responsable rayon téléphonie & SAV Juin 2018 – Sept. 2019
EasyCash — Besançon

- Estimation, achat-revente et négociation de produits d'occasion — première expertise de la valeur et de la reprise
- Gestion du rayon téléphonie et du service après-vente

Accueil clientèle et conseillère vente Déc. 2017
MATY — Besançon

- Accueil et conseil personnalisé
- Vente d'articles

Emplois saisonniers 2015 – 2017
Premières expériences professionnelles

FORMATION

CQP — Vendeur automobile confirmé · Major de promotion Oct. 2019 – 2020
GNFA au siège Kia France à Nanterre, en alternance chez Élan Automobile, Ville-la-Grand

Diplôme de pilotage — Formule Renault Monza 2022
Circuit du Laquais

BTS Technico-commercial — Option vente de biens et services industriels BTS

Baccalauréat général ES — Spécialité Mathématiques BAC

Réputation client — 90 avis clients 5★ recueillis sur 7 ans (book disponible sur demande)

Preuve concrète d'un service reconnu et d'une relation durable.